

Die Zimmermann Fenster + Türen GmbH ist ein mittelständischer Hersteller von Kunststofffenstern und Haustüren aus Kunststoff und Aluminium.

Erfahren Sie mehr über uns:

www.zimmermann-fenster.de

Gebietsverkaufsleiter (m/w/d) – im Bereich NRW

Ihre Aufgaben:

- Beratung und Beziehungspflege der Bestandskunden (Händlerkunden)
- Strategische Neukundenakquisition und Ausbau unserer Marktanteile
- Eigenverantwortliche Durchführung sämtlicher Vertriebsaktivitäten im Verkaufsgebiet
- Entwicklung von zielorientierten Kundenlösungen
- Verkauf und Beratung unseres umfangreichen Produktportfolios
- Für die Angebots- und Auftragsabwicklung steht ein kompetentes Innendienstteam zur Verfügung

Ihr Profil:

- Kaufmännische oder technische Ausbildung mit entsprechender Affinität zum Vertrieb
- Fundierte Fachkenntnisse im Bereich Fenster/Haustüren
- Vertriebspersönlichkeit mit freundlicher, souveräner, kunden- und serviceorientierter Arbeitsweise
- Teamfähigkeit, Flexibilität, Engagement und Reisebereitschaft
- Ausgeprägte Eigenmotivation und Zielorientierung

Wir bieten Ihnen:

- Langfristig einen zukunftssicheren Arbeitsplatz
- Kurze Entscheidungswege
- Eine offene, soziale Unternehmenskultur in angenehmer Arbeitsatmosphäre
- Ein interessantes Aufgabengebiet mit bestehenden Umsätzen bei leistungsorientierter Entlohnung sowie einen Firmenwagen (auch zur privaten Nutzung)

Senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen, mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und des frühestmöglichen Einstellungstermins, an:

Zimmermann Fenster + Türen GmbH

Seegel 13 · 36205 Sontra

Frau Anja Walter +49 (0) 56 53 / 97 83 - 41

anja.walter@zimmermann-fenster.de